



# Nadège Sagmou Nguessi

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Giugno 2021 - Attuale

**Farmacista collaboratore Farmacia Mezzacappa** | Rescaldina, Mi

- Vendita di prodotti alternativi quali integratori, fitoterapici, cosmetici e omeopatici.
- Controllo delle scadenze e dello stato di conservazione dei prodotti in deposito.
- Vendita dei farmaci indicati dal medico sulla base delle ricette presentate dai clienti
- Consulenza ai pazienti in merito a potenziali interazioni farmacologiche ed effetti collaterali nonché su come massimizzare l'efficacia dei farmaci rispettandone la tempistica di dosaggio e la conservazione.
- Dispensa di informazioni e suggerimenti sui farmaci idonei alle condizioni del cliente.
- Dispensazione dei farmaci
- Preparazione ed evasione ordini
- Gestione magazzino
- Gestione DPC
- Preparazioni magistrali e galeniche
- Dispensazione di ricette elettroniche
- Chiusura cassa
- Ottime capacità relazionali con la clientela

Febbraio 2018 - Gennaio 2019

**Farmacista tirocinante post laurea Farmacia Aschei** | Mascignago, Pv

- Riordino scaffali
- Preparazione ed evasione ordini
- Gestione magazzino
- Preparazioni magistrali e galeniche
- Ottime capacità relazionali con la clientela

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

2016

**Laurea magistrale di tipo scientifico** | Farmacista

Università degli studi di Genova, Genova, Ge

2004

**Diploma di scuola secondaria** | Maturità scientifica

Liceo scientifico, Camerun

## PROFILO PROFESSIONALE

Giovane farmacista con forte motivazione ad apprendere e crescere professionalmente nel ruolo. Nel corso dell'ultima esperienza lavorativa ho perfezionato l'uso dei principali strumenti e tecniche di lavoro, dimostrando proattività, elasticità mentale, ottime doti comunicative ed interpersonali oltre a spirito di squadra e capacità di stabilire le priorità organizzando il proprio lavoro in maniera rigorosa e orientata al raggiungimento degli obiettivi.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Predisposizione al contatto col pubblico
- Competenze amministrative e gestionali
- Capacità di ascolto
- Padronanza dei sistemi di cassa
- Gestione dei prodotti
- Competenze di vendita
- Comprensione dei principi di interazione farmacologica